Area Sales Manager (m/w/d) Tools, Rework & Inspektionssysteme

Kennziffer: 2694 / Vertrieb / Festanstellung / Vollzeit / Unbefristet

Ihre Aufgaben:

- Akquisition von Neukunden
- Betreuung und Ausbau des bestehenden Kundenstamms
- Schulung von Kunden, Vertretungen und Vertriebspartnern im In- und Ausland
- Betreuung und Optimierung der Zusammenarbeit mit Vertretungen
- Steigende Umsatz- und Marktanteilsentwicklung im Vertriebsgebiet
- Betreuung der Kunden inklusive in- und externer Vorführung von unseren Anlagen
- Zusammenarbeit mit dem Vertriebsinnendienst
- Teilnahme an Messen und Seminaren
- Ausarbeitung und Vortrag von Präsentationen
- Ausarbeitung von Produktverbesserungsvorschlägen
- Erstellung regelmäßiger sales forecasts
- Cross selling: Vorstellung der Produkte im Bereich ERSA Maschinen und Weiterleitung von Interessenten an die Vertriebsabteilung Maschinen

Ihre Qualifikationen:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium oder Berufsausbildung mit technischem oder vertrieblichem Schwerpunkt
- Einschlägige Berufserfahrung im aktiven technischen Vertrieb, vorzugsweise in der Elektronikfertigung
- Sehr gute MS-Office Kenntnisse
- Gute Team- und Kommunikationsfähigkeit
- Lösungsorientierte und selbständige Arbeitsweise
- Sehr gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Hohe Flexibilität sowie die Bereitschaft, dienstlich zu reisen

Kurtz Ersa ist ein global agierender Maschinenbauer, gegründet 1779 und inhabergeführt in siebter Generation. Als Technologie- und Marktführer in den Bereichen Electronics Production Equipment, Moulding Machines und Automation optimieren wir die Herstellungsprozesse unserer Kunden. Weltweit unterhalten wir dafür 17 Produktions- bzw. Vertriebsstandorte, um innovative Lösungen, wo auch immer, zu realisieren.

Lust auf spannende Projekte auf internationalem Level? Dann komm ins "Kurtz Ersa Global Team"!

Wir bieten:

- Arbeiten im Main Spessart in einem international ausgerichteten Familienunternehmen mit Tradition und Werten
- Spannende Projekte in engagierten Teams
- Offenes, familienfreundliches Betriebsklima
- Gute Einarbeitung und Förderung der persönlichen Kompetenzen durch unserer modernes Personalentwicklungskonzept
- "Attraktiver Arbeitgeber"-Programm (flexibles Arbeiten, Home Office, Weiterbildung, Kinderferienbetreuung, Vergünstigungen bei verschiedenen Kooperationspartnern etc.)
- Attraktive Vergütung plus Mitarbeitererfolgsbeteiligung

Interessiert?

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen.

Jetzt bewerben

Kurtz Holding GmbH & Co. Beteiligungs KG
Frankenstraße 2 | 97892 Kreuzwertheim | www.kurtzersa.de