



**POWERED BY
YOUR IMPACT.**

Sales Manager AM (m/w/d)

Kennziffer: 2581 / Vertrieb / Festanstellung / Vollzeit / Unbefristet

Ihre Aufgaben:

- Eigenverantwortliche Betreuung und strategische Entwicklung von (Neu-)Kunden im Bereich Additive Manufacturing
- Technische Beratung und Präsentation bei Kunden, auf Fachmessen und Branchenevents
- Enge Kooperation mit Entwicklungsbereichen sowie dem Produktmanagement Additive Manufacturing
- Auf- und Ausbau der aktuellen Händlerstruktur nach Priorität und Marktsituation in den relevanten Ländern der EMEA-Region für die entwickelten AM Lösungen
- Kontinuierliche Weiterentwicklung der Vertriebsprozesse, auch in Kooperation mit dem Gesamtvertrieb der Kurtz GmbH & Co.KG und den internationalen Gesellschaften, mit dem Ziel, die entwickelten AM Lösungen erfolgreich in den Markt einzuführen
- Aktive Marktüberwachung und Ableitung von Wachstumspotenzialen sowie Definition von Strategien für deren Umsetzung

Ihre Qualifikationen:

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium mit Schwerpunkt (Wirtschafts-) Ingenieurwesen, Maschinenbau oder vergleichbar
- Mindestens 3 Jahre Erfahrung im B2B Sales, idealerweise von Additive Manufacturing Lösungen
- Kundenorientiertes und eigenverantwortliches Arbeiten
- Kommunikationsstärke und sicheres Auftreten
- Organisatorische Fähigkeiten und ausgeprägtes technisches Verständnis
- Sehr gute Deutsch- und sehr gute Englischkenntnisse
- Erfahrung mit einem CRM-System wünschenswert

Kurtz Ersa ist ein global agierender Maschinenbauer, gegründet 1779 und inhabergeführt in siebter Generation. Als Technologie- und Marktführer in den Bereichen Electronics Production Equipment, Moulding Machines und Automation optimieren wir die Herstellungsprozesse unserer Kunden. Weltweit unterhalten wir dafür 17 Produktions- bzw. Vertriebsstandorte, um innovative Lösungen, wo auch immer, zu realisieren.

Lust auf spannende Projekte auf internationalem Level? Dann komm ins "Kurtz Ersa Global Team"!

Wir bieten:

- Arbeiten im Main Spessart in einem international ausgerichteten Familienunternehmen mit Tradition und Werten
- Spannende Projekte in engagierten Teams
- Offenes, familienfreundliches Betriebsklima
- Gute Einarbeitung und Förderung der persönlichen Kompetenzen durch unserer modernes Personalentwicklungskonzept
- "Attraktiver Arbeitgeber"-Programm (flexibles Arbeiten, Home Office, Weiterbildung, Kinderferienbetreuung, Vergünstigungen bei verschiedenen Kooperationspartnern etc.)
- Attraktive Vergütung plus Mitarbeitererfolgsbeteiligung

Interessiert?

Wir freuen uns auf Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen.

[Jetzt bewerben](#)

Kurtz Holding GmbH & Co. Beteiligungs KG
Frankenstraße 2 | 97892 Kreuzwertheim | www.kurtzersa.de